

# Volle overnamebeurs Kvk

Maar liefst 150 aanmeldingen had de Kamer van Koophandel gekregen voor de Overnamedag 2012, die ze vorige week donderdag in Hotel Duiven organiseerde. In samenwerking met enkele overnamespecialisten had de Kamer plenaire- en parallelsessies opgezet over deelonderwerpen.

door Frank Thooft

**D**e komende jaren zullen circa 23.000 ondernemers in het werkgebied van de Kamer van Koophandel voor Centraal Gelderland hun bedrijf te koop aanbieden omdat ze de leeftijd van 55 gepasseerd zijn, meldt de kamer. De reden dat de Kamer dit organiseert is dat vooral eigenaren van eenmanszaken moeite hebben hun bedrijf te verkopen, terwijl er wel een overnamegolf (die van de babyboomers) aankomt. Ook is de overlevingskans van overnemende ondernemers groter dan die van startende ondernemers (90% van de overnemers is na vijf jaar nog actief, tegen 50% van de starters). Bij een eerder gehouden overnamedag in Amsterdam gaf de Amsterdamse kamer aan dat zij het aantal te koop komende ondernemingen in Amsterdam en omgeving rond de 30.000 schatten.

Landelijk ligt dit aantal rond de honderd duizend, verwachtte de eerste spreker op het Arnhemse seminar, Max Miltenburg van MFS in Duiven. Miltenburg gaf in zijn inleiding enkele heikele punten aan, zoals een lastiger financiering door de banken, omdat ook die aan zwaarder financieringseisen zijn onderworpen.

Een bank zou volgens Miltenburg gemakkelijker een Management Buy-Out (MBO) financieren, dan een management Buy-In (MBI). Volgens Miltenburg wordt 30% van de overnames binnen de familie geregeld, en komt 70% van de nieuwe eigenaren van buiten het bedrijf. Overigens zijn het niet alleen de 'oudere' ondernemers die



De komende jaren komen er duizenden bedrijven te koop.

foto Ilvy Njikikt

hun bedrijf te koop zullen aanbieden; steeds meer jonge ondernemers bieden hun bedrijven te koop omdat zij na enkele jaren wel eens 'wat anders' willen gaan doen. Ook het samengaan met een ander bedrijf kan een motief tot overdracht zijn, aldus Miltenburg. Een accountant is volgens Miltenburg doorgaans niet de meest geschikte persoon om een overname of verkoop van een bedrijf te begeleiden, vanwege de andere specialisatie van de accountant, en een mogelijke belangenverstremming die de accountant heeft bij het betrokken bedrijf.

## Gedeeltelijke overname

Onder de aanwezige ondernemers waren twee werknemers die in nauwe samenwerking met hun werkgever en oprichter van het bedrijf waar zij voor werken, een gedeeltelijke overname aan het voor-

bereiden waren. Bewust waren de twee en de ondernemer al in een vroeg stadium aan de oriëntatie begonnen, met als uitgangspunt dat de oprichter nog deels in het bedrijf zou blijven werken. Met name de juridisch-fiscale aspecten van de overname trokken de aan-

## Tijdige voorbereiding overname / opvolging zeer belangrijk

dacht van het tweetal, die om begrijpelijke redenen niet met name genoemd wilden worden. Die anonimiteit is ook een belangrijk onderdeel, aldus Miltenburg in zijn inleiding, evenals een gedegen informatie-onderzoek. De overige sprekers gingen in op de emotie

rond overnames (Nunes Consting); aandeelhoudersovereenkomsten (Nysingh); fiscaal-juridische aspecten (Konings & Meeusen) en waardebeoordeling (MKB adviseurs).

De Kamer van Koophandel is ook een informatiemarkt opgezet waar diverse specialisten op het gebied van overname en opvolg hun stand hadden opgezet. Z 150 Nederlandse overnamespecialisten zijn verenigd in de BOB de Brancheorganisatie Bedrijfsopdracht Bemiddelaars.

De BOBB werkt met een gedra code voor de leden en een commissie die toeziet op de naleving van, zodat de integriteit en de kwaliteit van de begeleiding en de adviezen gewaarborgd zijn. BOBB kennispartner van de Kamers van Koophandel en overlegt periodiek met werkgeversorganisaties en de ministerie van Economische Zaken.